

あなたの事務所の生産性と採算性を確実に上げる方法をお伝えします



顧問料が上がっても↑ 下がっても↓

いずれにしても事務所が儲かるセミナー

開催日:2020年10月15日(木)20:00~21:30 オンライン開催

～こんなお悩みはありませんか？～

- 顧問料が上がっても下がってもあなたの事務所が儲かる理由
- 事務所を拡大したければ、流行りの“付加価値サービス”には手を出すな！
- お客様のニーズに合わせて顧問料の中身を段階的に設計する考え方とその方法
- 今まで無料でやっていた各種サービスをしっかりと有償化する考え方とその方法
- 料金体系を再設計しただけで顧問料が上がった事務所事例と運用方法

では一体、会計事務所はこれから一体どうすれば良いのでしょうか？

実は大きな事務所も小さな事務所も今すぐできて、やれば確実に効果の上がる、即効性の高い方法があるのです。

それは **顧問料&料金表を再設計する** という方法です。

そこで、私が全国の50を超える会計事務所で実施し、成果の出ている顧問料改定のノウハウをセミナーにて余すところなくお伝えいたします。

1. このセミナーでお伝えする内容

- 会計事務所が儲からない3つの理由
 - ① 売上と訪問頻度で料金は異なるが、肝心の「顧問契約の中身」は特に決まっていない。
 - ② それ故、顧問先に頼まれるとつい顧問料の中で“何でも無料”でやってしまう。
 - ③ 顧問料の高い安いに関係なく、月次に行ったら相手が誰でも全力投球してしまう。
- お客様のニーズに合わせて顧問料の中身を段階的に設計する考え方とその方法。
- 今まで無料でやっていた各種サービスをしっかりと有償化する考え方とその方法。
- 高い仕事を受注するより安い仕事の方が儲かって経営も安定する考え方とその理由。
- 料金体系を再設計しただけで顧問料が上がった事務所事例と運用方法。

2. このセミナーに参加すると得られるメリット

- ①セミナー終了後、早く事務所に戻って、顧問料を考え直したくなります。
- ②今後、お客様に値切られることも、他事務所の下をくぐることもないので、もう卑屈な気持ちになることはありません。
- ③ベテラン職員が少なくても、未経験者が多くても「まだまだ業績を上げられる」という展望が開けます。
- ④仮に安い顧問料で受注しても「かえって儲かるからいいんじゃない？」と思えるようになります。
- ⑤再び、税理士という職業に自信を持って取り組めるようになり、毎日が楽しくなります。

■ 料金体系を変更して実績が上がったお客様の声 (株式会社 ooya ビジネスクリエイト様のお客様の声より)

- 決算終了後、料金表を使って顧問先に値上げ交渉したら、**5万円/月が8万円/月**になりました。
- 料金表を作っている最中に新規の話があったので、早速提案したら**一番高いコース**が受注できました。
- 税理士切り替え希望の客に対し、今までは前の税理士と同じかそれ以下で受注していたのですが、決めた通りに提案したら、**前の税理士(3万円/月)を上回る4.5万円/月**で受注できました。
- 料金表を作成する過程で**職員の意識**が切り替わり、**当たり前のように高い金額で受注**してくるようになります。
- 今まで**顧問料の中で無料でやっていたサービス**でも、請求して**お金が貰えるよう**になりました。
- 安い顧問料に値下げしたら「**時間単価が従来の3倍**」になりました。

3. 開催要項

- **開催日時**：2020年10月15日(木) 20:00~21:30 **LIVE 配信**
- **受講方法**：オンライン(現時点では ZOOM を予定：参加 URL をお知らせします)
- **参加料金**：~~5,000 円/1名様~~ ⇒ **1,000 円/1名様(税込)**
- **講師**

株式会社 o o y a ビジネスクリエイト 代表 大谷展之

会計事務所専門の経営コンサルタント。大手経営コンサルティング会社で会計事務所専門のコンサルタントとして活躍後、2012年に株式会社 o o y a ビジネスクリエイトを設立。売上1億円突破を目指す会計事務所のコンサルティングを行っている。

所長向け経営勉強会『会計事務所5%倶楽部®』を主催。著書「会計事務所売上1億円突破へのロードマップ」「税理士のためのマーケティングマニュアル」他(第一法規)



4. 申し込み方法

右記 QR コード、もしくは弊社 HP (セミナー情報) からお申込みください。

確認後、参加用 URL とテキスト、お振込み講座をご連絡いたします。

主催&問い合わせ

株式会社 o o y a ビジネスクリエイト 東京都中央区銀座2-4-1 銀楽ビル

<https://obcreate.co.jp> 電話：03-6228-7045 E-mail：info@obcreate.co.jp

